

LA RETE DI VENDITA " IN AFFITTO" DELLE MACCHINE AGRICOLE PER L'UCRAINA

L' Ucraina sta uscendo dalla grave e tristemente nota situazione degli ultimi mesi.

Questo é il momento di riprendere i contatti con un mercato importantissimo per la vendita delle macchine per l' agricoltura.

Come farlo senza impegni gravosi?

Con la nostra società in Ucraina Eurointergroup , abbiamo creato una struttura di vendita ad hoc per promuovere le macchine agricole italiane in Ucraina e mercati limitrofi.

Questa é una grande occasione per valorizzare aziende italiane delle macchine agricole che intendono affacciarsi nel mercato dell'Ucraina, e vogliono presentare i propri prodotti attraverso una struttura di vendita dedicata ed eventualmente attraverso l'esposizione degli stessi.

BENEFICI

Il servizio consiste:

1) Rete di vendita stabile (Rete di vendita in affitto)

Per ogni azienda vi sarà un commerciale dedicato, il quale provvederà alla presentazione/commercializzazione dei prodotti e a tenere i rapporti con la rete di vendita operativa che opererà sul territorio;

2) Eventuale Partecipazione a Fiere e servizio pre e post fiera

Verrà curata in ogni aspetto l'eventuale partecipazione alle principali fiere dei settori interessati (il costo degli stand ovviamente non é compreso);

3) Visite guidate di potenziali acquirenti

Verranno organizzate visite periodiche e incontri con potenziali acquirenti selezionati.

IMPEGNI DELL'AZIENDA

1) Formazione sul prodotto

L'azienda dovrà impegnarsi a formare il commerciale di riferimento sul prodotto e a fornirgli tutte le informazioni necessarie a una vendita efficiente ed efficace.

2) Documentazione in lingua Ucraina e Russa

L'azienda dovrà fornire il proprio materiale nelle seguenti lingue: Inglese, Ucraina e Russa.

3) Invio dell'eventuale materiale dimostrativo ed espositivo

4) Costo per il personale impiegato nel commerciale

- Selezione del manager responsabile e referente per l'azienda costo di €1.500 oltre IVA

- € 500 mensili per 6 mesi minimo oltre una percentuale sul fatturato di vendita da definire di comune accordo.

- Rimborsi spese mensili che saranno concordati in base a un programma delle visite definito secondo le esigenze del cliente.

5) Possibile esposizione permanente

Nel caso d'interesse sarà possibile godere di uno spazio dedicato per

esporre i propri prodotti definendo un costo d'affitto mensile.

Siamo disponibili ad incontrarvi presso i nostri uffici o
all'EIMA per un colloquio informativo.

telefono +039051534621