

VI PROPONIAMO L'UTILIZZO DELLE NOSTRE RETI DI VENDITA "IN AFFITTO" PER I SEGUENTI PAESI

**-UCRAINA
-RUSSIA
-BIELORUSSIA
-TURCHIA
-MAROCCO**

Gentilissimi,

Insieme a imprenditori e professionisti dei singoli **Paesi abbiamo creato nei singoli Paesi**, per venire incontro alle PMI, che vogliono inserire o anche solo verificare il gradimento del loro prodotto su un mercato, delle strutture di vendita ad hoc per vendere i prodotti italiani.

Questa é una grande occasione per le PMI che intendono affacciarsi nei mercati sopra indicati , e vogliono presentare i propri prodotti attraverso strutture di vendita professionale dedicate e che eventualmente vogliono anche esporre i propri prodotti in luoghi idonei.

Potete quindi scegliere uno di questi Paesi o tutti ovviamente quella che segue é la proposta per uno solo.

BENEFICI

Il servizio consiste:

VIA PRIORITARIA

1) Utizzo della nostra rete di vendita (Rete di vendita in affitto)

Per ogni azienda vi sarà un commerciale dedicato, il quale provvederà alla presentazione/commercializzazione dei prodotti e a tenere i rapporti con la rete di vendita che opererà sul territorio;

VIA SUBORDINATA E NON OBBLIGATORIA

2) Partecipazione a Fiere e servizio pre e post fiera

Dietro richiesta verrà curata in ogni aspetto l'eventuale partecipazione alle principali fiere dei settori interessati (il costo degli stand ovviamente non é compreso);

3) Visite guidate di potenziali acquirenti

Verranno organizzate visite periodiche e incontri con potenziali acquirenti selezionati.

3) Servizio di call center

COSTI

1) Formazione di base sul prodotto

L'azienda dovrà impegnarsi a formare, il commerciale di riferimento sul prodotto e a fornirgli tutte le informazioni necessarie a una vendita efficiente ed efficace.

2) Documentazione in Inglese e in Lingua del Paese prescelto

L'azienda dovrà fornire il proprio materiale nelle seguenti lingue: Inglese, e possibilmente del Paese prescelto (siamo a disposizione per eventuali traduzioni):

3) Eventuale invio di materiale dimostrativo ed espositivo

4) Costo per il personale impiegato nel commerciale

€ 500 mensili (il costo della persona realmente pagato) per 4 mesi minimo oltre una percentuale sul fatturato di vendita da definire di comune accordo.

Rimborsi spese mensili che saranno concordati in base a un programma delle visite definito secondo le esigenze del cliente.

5) In caso di necessita, si potrà godere di una esposizione permanente

Nel caso d'interesse sarà possibile godere di uno spazio dedicato per esporre i propri prodotti definendo un costo d'affitto mensile.

Come avviene l'operazione:

1) L'azienda ci deve fornire per iscritto l'identikit del proprio cliente tipo la propria presentazione, depliant e prezzi

2) vi forniamo l'ipotesi di accordo da sottoscrivere in loco in modo da poterlo verificare e discutere prima della visita;

3) organizziamo incontro nel Paese con la struttura per verificare e selezionare il venditore di vostro interesse e definire come organizzare la vendita (costo € 2.500 oltre IVA comprensivo di costi di interpretariato in loco e dei viaggi e di trasferimento e pernottamento dei due professionisti che vi seguiranno)

**Attendiamo conferma del vostro interesse, per informazioni
www.autonomielocali.eu clic news aziende o +39051534621**